



楚狂人
投資致富
SOP2

楚狂人 著

01

每天花一分鐘 幫你提早10年退休

很多人會有個誤解，覺得自己窮是因為不會投資，所以趕快想辦法去投資。這句話是不對的，對一般人來說在進場投資以前應該要先自我檢視財務狀況，花一兩個月試著把日常生活中每一筆開銷都記錄下來，然後找一天下午來統計檢查一下，別忘了還要加上自己每年的必要花費，例如：紅白包、車險、保險費、孝親費……等等，再加上自己還欠多少貸款，有沒有跟親友借錢，利息多少。最後統計成一張表，這才是致富的第一步。

我幫朋友財務規劃的時候一定都會先強迫他們去回想自己平日花費，有趣的是90%以上的人都會在回想紀錄完以後很慚愧的看著我，原來我每天在不知不覺中花掉這麼多錢，難怪我很窮。這個自我檢視的動作對他們來說比我給他們任

何投資建議都還要有價值。

為什麼這麼多的財務規劃師會建議客戶每天記帳，記帳並不是在限制你的花費，而是讓你能夠在記滿一個月或一年之後檢閱一下到底你平常主要開銷在哪些地方，是不是可以省下來，小錢花掉不心痛，一年累積下來看到會嚇死，之前很流行的「一天少買一杯拿鐵，二十五年後就是富翁」的觀念就是這樣來的，一天一杯Starbucks的拿鐵咖啡大概100左右，一個月大概花三千塊，一年三萬六，如果以年報酬率5%來算的話，二十五年你財產會少184萬；以年報酬率10%來算的話，你會少230萬可以花，這當然假設前提是咖啡不能漲價，不然會花更多錢。

而且你每天浪費的絕對不只一杯拿鐵的錢，可能有計程車、與朋友吃吃喝喝、KTV、換個新手機、買衣服包包、線上遊戲月卡……，我就不往下列，看了會辛酸。所以可能每個月竟然多花兩萬塊在莫名其妙的東西上，一年可以省下24萬，二十五年後可以多出2,620萬，這對退休族來說絕對算是一筆大數目。

我一個朋友大概七八年前就年薪百萬，他也不賭博、不買好車、沒有不良嗜好、沒有碰股票，可是前陣子我跟他說他的閒錢可以拿去投資台灣五十，他卻跟我說他沒什麼閒錢，我聽了不能理解，問他錢都花哪兒去了？他想了想回答我他也不知道，錢就這樣消失了。

於是我就讓他趕緊強迫自己每天記帳，起碼先搞清楚自己的錢溜到哪去，才能亡羊補牢，往財富自由的目標前進。

先別想著明天要去買哪支股票，那是第二階段以後的事，想要把自己財富的水盆加滿，先保證把漏水的地方補起來再說，畢竟「未先安內，豈能攘外？」你說對嗎？

但是也不要矯枉過正，覺得只要靠存錢就能致富，這對絕大多數人來說靠存錢致富是不可能的，存錢只是為了讓自己有投資的本錢，而不是只要存錢就可以提早退休，要靠存錢提早退休的基本門檻是年收入千萬以上，如果你的收入不到一千萬，那還是死了這條心，因為怎麼存也不可能存到足以退休的錢。

02

楚狂人教你 如何財務規劃DIY

幫人作財務規劃之後，才發現有很高比率的人喜歡把財務搞得很複雜，同時持有壽險、定存、共同基金、股票、不動產、連動債，兼有時玩玩期貨、選擇權，我看到都傻眼，從最保守的定存、壽險，到最積極、風險最高的期貨、選擇權，是要追求風險和獲利平衡嗎？還不只這樣，股票、基金可能還同時各持有五六檔，資產種類一攤開來擺滿整桌子，可是總值不超過兩百萬。這是何苦來由？

就像我時常提醒投資人不要持有太多檔股票（建議三檔以內，最多不超過五檔）一樣，也拜託不要持有太多種的投資工具。投資最終目標在於能夠持續且穩定的獲利，而不是在比賽誰的項目多，如果能夠年投資報酬率平均10%以上，

任何人25年後都會過得很滋潤。

當然依照每個人能夠承受風險程度的不同、理財知識的多寡、年齡大小、可支配金錢數量……，每個人都會有最適合自己的投資理財方式，基本上我是建議每個人都要自我檢視一番，算出自己每月、每年花費，每年能夠賺多少錢，如果以正常情況來看每年收入扣掉支出可以存下多少錢，照這種情況發展下去，投資以10%報酬率來算，退休能夠拿到多少錢？

另一種更好的方法是反推回去，你想要有什麼樣子的退休生活，一個月有多少錢零花，如果要達到這樣子的生活水平，那退休時你必須要有多少資產。假如你還有20年才退休，那你以10%報酬率來推算，每年應該要存多少錢？這時候事情就會非常清楚，可能你會發現：咦？照我現在的奢侈浪費程度，每年只能存一萬五，到退休總共只能存60萬，而退休到正常死亡還有三十年，平均一下每年只能花2萬，每月只能花1,666塊，每天只能花55塊。（我沒有在開玩笑，這種人不算少），而且這還沒算上通貨膨脹的耗損。所以你

要是不想每天只能花55塊，現在該怎麼作？當然就是減少支出，再加上想辦法增加收入。

當然你也可能會發現，照你現在量入為出，賺來的薪水都妥善運用，20年後可能會有8、9千萬，這樣可以很安心的按部就班，準備迎接當退休富翁的日子。

不管如何，花一個下午去準備這件事都是划算的。就好像我之前講過的，你要先確定你30年後的遠程目標是什麼，再一步步往回推知道你20年後要達成什麼中遠程目標，10年後、5年後，最後推到明年，進而明天、今天該怎麼作。

這樣穩紮穩打，心裡踏實，發現問題也還來得及做改變，每個人都可以提早享受退休生活的。

03

打造你的 隨身聚寶盆

只靠節省是不會致富的，還是要賺錢才能加快財富累積速度。

我許多朋友和讀者們總是很好奇為什麼我要寫網誌又創立玩股網還加上寫書、開投資課程，大家都知道在玩股網大爆發之前我90%以上的收入是靠投資賺來的，其實光靠投資那塊的獲利就是一般上班族薪水的很多倍。那一開始到底為什麼要花精神、花時間去創業做網站寫文章呢？這就是我這篇要告訴大家的致富觀念：你必須打造你的隨身聚寶盆。

數以百計的人跟我抱怨過他們的薪水太少，一個月賺三～五萬不知道要等到猴年馬月才能實現財富自由，想要投資可是每個月扣掉日常開銷後根本存不了多少錢，第一桶金

存不到也就別想靠投資致富，永遠都是小打小鬧。

沒有人靠省錢致富的，王永慶先生很節儉，但是他絕對不是因為節儉登上台灣首富寶座的；郭台銘先生買飛機、買古堡，他的財富一樣很嚇人，所以要致富主要還是得靠開源，也就是如何多賺些錢。

多賺錢有幾個方法，創業和投資是最有效的。

創業的部分在本書會有幾篇文章特別講，如果你不想辭職創業擔這麼大風險，建議大家可以試試看做一些小聚寶盆擺在身上，讓它們自己幫你生錢出來。

舉我自己的例子：一開始從無到有比較辛苦一點，不過在玩股網和楚狂人的投資筆記網誌名氣打出來之後，慢慢大家覺得這兒東西好就會一試成主顧，甚至邀請朋友一起來，一傳十、十傳百，自然人氣越來越旺，加上《楚狂人投資致富SOP》和《主力作手不願告訴你的操作祕訣》兩本書出版後，除了版稅以外，知名度也增加不少，每個月這三個部分大概可以幫我賺好多萬的被動收入，而我只需要一個禮拜寫

幾篇文章就好，其他時間都讓它們自己幫我賺錢，像不像我造了三個會自動生錢的聚寶盆在身上？

而且妙的是這三者是可以互相魚幫水、水幫魚的，玩股網人氣越高自然會吸引更多人到網誌，網誌人氣越高代表喜歡我文章的人越多，兩本書的銷售也就越好，書賣得越好又可以吸引更多人到玩股網和網誌，有福（錢）同享啊！

你可能覺得我的例子比較特殊，對你來說比較不切實際，其實重點就在於賺順手財，也就是說一開始辛苦一點，後來並不需要特別花時間和精力下去也可以一直有錢可以分，例如程式設計師可以寫個好用的小程式或手機App來賣錢，一個賣兩三百塊就好，一個月五十、一百人買不就幫自己加薪兩萬塊了嗎，一開始辛苦一點把程式寫出來後續就只剩下維護和回覆顧客意見的工作（喔，還有一件工作是收錢），或者是乾脆做免費App來衝人氣，然後賺廣告費，每個月即使光靠Google廣告也一定有一兩萬，而一般上班族要每月加薪兩萬塊有多難？

靠App致富的人不少，每個月多個兩萬塊收入更是一點也不難，問題只在你有沒有開始打造你的聚寶盆？

想想你有什麼特長可以發揮，容我再提醒你一次，不是讓你去兼差兼到死，每天下班還去做第二份工作不是我的本意，重點是賺順手錢。

如果你實在沒有什麼特別厲害能賺錢的本事，想不出來可以從哪裡賺到這種順手錢，其實你可以想想我以前Blog常講的觀念，定期定額買高配息的股票（例如中鋼），或是台灣五十也是不錯的方法，只要把握有錢就買和避開頭部兩個條件，年平均報酬率8%是很有機會達到的，乍聽之下可能會覺得我跳太快，怎麼從理財一下子跳到投資那一塊去了，其實這招並沒有違背我文中一直強調的原則一賺順手財，你每個月買進股票，然後就不需要為它煩惱，不需要花費額外的時間和精神做任何事，唯一要做的就是等待，等你的小聚寶盆幫你孵化出更多的金錢，而且好處是人人都可以做，沒有專長或是特殊技能的限制，而且很容易。

絕大多數的人都常常抱怨賺錢好難、好累，當然，賺大錢是需要下苦工加上能人之所不能，不過賺小錢貼補家用其實可以很輕鬆，這裡搞個五千，那裡搞個一萬，也許半年以後你每個月收入就輕鬆破十萬了，甚至辭掉工作也可以活得很滋潤。重點是你願不願意花心思去想，想想你的優勢和劣勢，想想如何培育出屬於你自己的隨身聚寶盆。

打造隨身聚寶盆這個觀念非常重要，解釋地最棒的是管道的故事，故是大概是這樣：

很久以前，有二位名叫柏波羅和布魯諾的年輕人，他們是好朋友。住在義大利的一個小村子裡。

他們每天都在想著，渴望有一天能通過某種方式，讓他們可以成為村裡最富有的人。他們都很勤奮。他們需要的只是機會。

機會來了，村裡決定僱兩個人把附近河裡的水運到村廣場的水缸裡去。這份工作交給了柏波羅和布魯諾。兩個人都抓起兩隻水桶奔向河邊。一天結束後，他們把鎮上的水缸都

裝滿了。村裡的長輩按每桶固定一塊錢的薪水付給他們。

「我們的夢想實現了！」布魯諾覺得很棒。

但柏波羅覺得似乎哪裡有點不太對。

他的背又酸又痛，提那重重的大桶的手也起了泡。他害怕明天早上起來又要去工作。他發誓要想出更好的辦法，將河裡的水運到村子裡去。

「布魯諾，我有一個計劃。」第二天早上，當他們抓起水桶往河邊奔時，柏波羅說，「你不覺得這樣賺錢很笨嗎？一天才幾塊錢的報酬，再加上一定得要這樣來回提水才有收入，不提就沒錢，乾脆我們修一條管道將水從河裡引到村裡去吧，等到管道建好，我們即使不提水也會有源源不絕的收入了。」

布魯諾愣住了。

一條管道？誰聽說過這樣的事？布魯諾大聲嚷嚷著，「柏波羅，我們有一份不錯的工作。我一天可以提一百桶

水。一塊錢一桶，一天就是十塊錢！我是富人了！一個星期後，我就可以買雙新鞋。一個月後，我就可以買一頭母牛。六個月後，我可以蓋一間新房子。然後我就可以娶老婆了。」←有沒有覺得像是長輩告訴你的忠告？

但柏波羅不是容易氣餒的人。他耐心地向他最好的朋友解釋這個計劃。他知道，在岩石般硬的土壤中控一條管道是多麼的艱難。因為他的薪酬是根據運水的桶數來支付的，他知道他的薪酬在開始的時候會降低。而且他亦知道，要等1、2年，他的管道才會產生可觀的效益。但柏波羅相信他的夢想終會實現。於是他就去做了。

布魯諾和其他村民開始嘲笑柏波羅，稱他為管道人柏波羅。布魯諾賺到比柏波羅多一倍的錢，炫耀他新買的東西。他買了一頭驢，配上全新的皮鞍，拴在他新蓋的二層樓旁。

他買了亮閃閃的新衣服，在鄉村飯店裡吃可口的食物。村民們稱他為布羅諾先生。當他坐在酒吧裡，為人們買上幾杯，而人們為他所講的笑話開懷大笑。

小小的行為等於巨大的結果

當布魯諾晚間和週末睡在吊床上悠然自得時，柏波羅還在繼續挖他的管道。頭幾個月，柏波羅的努力並沒有多大進展。他工作很辛苦，比布魯諾的工作更辛苦，因為柏波羅晚上和週末都在工作。

但柏波羅不斷地提醒自己，明天夢想的實現是建造在今天的犧牲上面。一天一天過去了，他繼續挖，每次只是一英吋。

一英吋、又一英吋成為一英呎。他一邊揮動斧頭，打進岩石般硬的土壤中，一邊重複着這句話。一英吋變成了一英呎，然後10……20……100尺……

短期的痛苦等到了長期的回報。每天完成工作後，筋疲力盡的他跌跌撞撞地回到他簡陋的小屋時，他這樣提醒自己。他通過設定和達到每天目標來衡量工作的成效。他知道，終有一天，回報將大大超出付出。

一天天，一月月過去了。有一天，柏波羅意識到他的管道完成了一半，這意味着他只需提桶走一半路程了！柏波羅把額外的時間用來建造管道。完工的日期終於越來越近了。

在他休息的時候，柏波羅看到他的朋友布魯諾在費力地運水。布魯諾比以前更加的駝背。由於長期勞累，步伐變慢，而且還常常腰酸背痛，有很多的職業病。布魯諾的脾氣變的很暴躁，為他自己一輩子運水而憤恨。

他開始花較少的時間在吊床上，卻花很多的時間在酒吧裡。

最後，柏波羅的大日子終於來到了——管道完工了！

村民們紛紛來看水自動從管道中流入水槽裡！現在村子源源不斷地有新鮮水供應了。附近其他村子都搬到這條村來，村子也繁榮起來。

從管道完工的那一刻起，柏波羅再也不用提水桶了。無論他是否工作，水源源不斷的流入。他吃飯時，水在流入。

他睡覺時，水在流入。當他週末去玩時，水在流入。流入村子的水越多，流入柏波羅口袋裡的錢也越多。

管道人柏波羅變的很有名，人們都稱他為奇蹟創造者。

但柏波羅明白他所完成的並不是奇蹟，只是個聚寶盆罷了！

你想當下一個柏波羅還是下一個布魯諾呢？



04

再談隨身聚寶盆

前幾天幫幾個小朋友上課（年齡大約在20~24歲之間），題目是如何提早享受財富自由。其中最重要的觀念就是一定要想辦法創造被動收入。

我在上一篇打造你的隨身聚寶盆有講過，當時我是以我自己為例子來跟大家說明，不過當我和那些學生講到這邊的時候卻遭到他們的質疑：楚大你舉的例子很爛，你可以靠這些來賺取被動收入，可是我們做不到啊！我們又沒有投資理財方面的專業，你這麼厲害，乾脆幫我們想想有沒有什麼是我們也可以躺著收錢的方法。

「嗯？這還要我幫你們想？要不要每個月我直接發錢給你們好了？」我低聲嘟囔著。不過因為我實在人太好，就想

說既然你們這麼可憐（又懶惰），那我就「幫人幫到底，送佛上西天」好了，先問他們各自有什麼專長：三個是應用英文系，兩個是師範社會系，前三個英文沒有很好，後兩個社會好卻沒屁用，完全不知道能幹麼，結論就是五個人沒有任何專長。

沒有專長就傷腦筋了，我當場也有些傻眼不知道該怎麼教他們，只好舉一些我想到的方向給他們參考，讓他們自己回去想想。

我想到的被動收入主要分幾種：

1. **寫書**，這個門檻比較高，先不提有沒有出版社願意冒險幫一個名不見經傳的小人物出書，單單能夠寫出幾萬字的內容就不簡單了，而且即使出了書也不一定會賺，有賺也不一定賺得夠多，新手作家的第一本書能賣個一萬本就算很厲害的，所以老實說這條路真的不好走。不過一旦寫出來並且有出版社願意幫你出書，你就可以躺著賺了，書擺在書店慢慢

賣，賣一本就多一些收入到帳戶，你不需要多做辛苦事。

2. **寫網誌**，門檻很低，不過真的單靠網誌賺足生活費的在台灣大概屈指可數，不過雖然賺到四五萬真的很難，賺個五千一萬應該還有機會達到。
3. **寫小說**，不用想說要當黃易或者金庸，就寫那種魔法師的網路小說就好。像大陸作家唐家三少單靠寫網路小說就年收入超過150萬，九把刀也是靠寫小說起家，更不用講韓寒或羅琳這種神人。
4. **寫App賣錢**，舉我要搭高鐵當例子，這個App下載次數超過30萬，就算有一大部分是下載免費版的，光是付費版也賺幾百萬跑不掉。
5. **靠房租過生活**，有樓斯有財，之前就發生在我身邊，在竹北遇到一個老先生，他在前幾年買了一塊地，自己花退休金蓋了五層樓，每一層樓分成四間套房出租，其中兩間租金8000，兩間租金6000，幾乎沒有空

房過，全是租給竹科工程師住，一個月光靠房租就收14萬，悠閒退休無負擔。

6. **寫網站**，自己找個主題去做，每天下班回家寫個兩三小時，半年寫一個，不用貪心想寫個Facebook出來，一個網站能幫你一個月多賺一萬也好，花三年你光靠這部分收入應該就超越上班領的薪水了。這部分學問很大，你可以從日常生活去著手，想想看有沒有什麼地方是人們需要卻一直得不到滿足的，也許只是一個簡單的網站，像我之前舉過的訂便當系統那個例子，出發點只是幫公司解決每天要訂便當這件事，因為好用就越來越多人用，佔好位子，讓所有客戶都用習慣以後，一個月收個100塊月租費應該一個月最起碼多賺十萬跑不掉了。這還只是一個網站而已，三個五個小網站加起來收入就贏過99%的受薪族了。

上述只是我想到的幾條路，被動收入還有太多太多可能，如果你想比別人早退休，你就應該每天比別人多花一些時間去思考和經營，應該的。

05

楚狂人這輩子 最好的投資！

可能是因為我有寫過滿多篇關於增加個人競爭力的文章，所以幾乎兩三天就會收到至少一個年輕朋友的信來問我生涯規劃或是如何加強個人競爭力，他們不約而同都對於工作這件事很徬徨，薪水不高，而且大多數的工作的可替代性太高，實在不知道找哪種工作會比較有前途，我一定都會建議他們務必要找有累積性的工作。

無論是累積人脈、經驗或是作品都可以，讓自己的價值會隨著工作的時間同步增加，這種工作才值得盡力做。

換句話說，沒有累積性的工作在大學打工做做就算了，千萬不要畢業後還持續做這類的工作，不然過五年十年後你會發現整個職業人生都白費，以後最先被淘汰的都是這種人。

如果找工作的不確定性太高，自己想要的工作卻因為太多人搶，沒法應徵上怎麼辦呢？

教你一個每個人都一定能做到的，最好的累積成就和作品的方式：寫網誌。

待我一一一列舉寫網誌的好處給你看：

1. **強迫自己吸收新知識**：如果想要網誌有人看、有人讚就必須時常更新，當一個人寫了幾十篇上百篇的文章以後，腦子裡的東西應該會被掏空，這時候要是不想就此封筆，也不想改寫一些濫竽充數的流水帳，站長只有不斷吸收新知識，看別人的文章或看新書，這樣才會有新題材可以寫，於是很自然地你懂的東西越來越多、知識會越來越豐富。
2. **培養自己的恆心、毅力**：當你去應徵工作或是投履歷表的時候，你可以把你的優點多加上一項：做事情不會三分鐘熱度，有持之以恆的韌性。證據就是每一兩天寫一篇文章，持續好幾年，最新一篇文章是

昨天貼上去的。假想如果你是老闆或人事部主管，你會不會喜歡找一個有這項優點的員工？

3. **豐富你的人生**：你可能是個老師或公務員，早已厭倦總是一成不變又乏味的生活？你可以把你的夢想或興趣與別人分享（炫耀？），例如說：我是個公務員，但是我同時自許為網路觀察家，那我可以利用BLOG把我最近觀察到的一些網路現象，像是Facebook竟然市值1000億美金、Google又有什麼新產品都分享給讀者；我是個老師，但是我同時自許為美食家，那我可以在網誌上面寫出我對於某某餐廳的看法和建議，我可以弄個台北市牛肉麵排名賽，我可以全省吃透透，然後把很棒很有特色的餐廳介紹給讀者；我是個學生，但是我同時自許為下一個喬治·索羅斯或是沃倫·巴菲特，那我同樣可以寫財經網誌來講解盤勢解救散戶同胞。

你可以藉由寫網誌瞬間變身為另一個職業、變身為另一個人，你的才華和興趣都可以藉由網誌show給

全世界看。

4. **訓練你的邏輯思考與講話**：我遇過很多二十幾歲的人連話都講不好，要他清楚描述一件事情都做不到，聽他講話總是翻來覆去、顛三倒四，聽老半天也不知道他到底在講什麼，我只好一直不停地提醒他：「說重點」或是忍不住直接問他「結論是什麼？」如果你也有類似的問題，寫文章可以有效改善你的毛病，因為寫文章就是不停地把腦子裡的資料歸納整理以後輸出，甚至為了說服你的讀者，你可能得把一件事情反覆論證，正面講、反面講，最後才能下結論，一次、兩次、三次到第一百次這樣訓練下來，你的表達能力一定會很好。所以好的暢銷書作家通常是好的演說家，好的演說家也通常是文筆流暢的作家。
5. **當然是訓練你的文筆**，很多人學了二十年中文卻沒有辦法寫出一篇通順的文章，你看他們寫的東西總會感覺怪怪的、卡卡的，因為寫文章不是在比誰的

詞藻比較華麗，而是比誰的用詞比較精準和確切，有沒有在看書的時候覺得這個詞用在這裡實在太妙了？這就是作者的功力所在，這沒什麼捷徑，多寫＋思考＋大量閱讀是唯一的方法。

6. 加減賺一些廣告費，如果你的網誌人數每天有個兩千人，那一個月賺個五六千塊外快是可預期的，王品牛小排可以吃五客，存下來一年也有六七萬，不無小補。
7. 這是一個最好行銷自己的管道，很多名人都是寫網誌一不小心爆紅，幾個暢銷書作家都是從網誌起家的，像彎彎、女王、酪梨壽司、Mr. 6，或是像我一樣從寫財經blog開始創業。要是能夠因為寫網誌到出書，去應徵工作的時候拿著自己的著作給面試官，我想這會比再高的學歷都亮眼的的能力證明。
8. 學習行銷、企劃、經營相關的能力，你注意看大的網誌，版面設計一定讓人很舒服，偶爾會不經意地有

廣告宣傳，甚至連發文頻率可能都有規劃過，因為你需要動腦去想怎麼才能把網誌從沒有名氣推到大家都知道，藉由這個過程可以學到非常多商業相關的知識，以後對於求職或增加人生經歷都非常有幫助。

試著常常寫文章對你很有幫助，寫網誌主要是因為多了動力，知道有人在惦記著你的新文章就比較不會怠惰。我現在除了建議寫信來的朋友寫網誌，我還建議我身邊的親朋好友也一起寫，理由就像我文中講的：這是一個豐富你人生的好方法。

除了上述的幾個好處以外，你甚至可以把投資日誌也寫成blog，這是新手到高手的最速捷徑。

還記得你上次賠錢的經驗和原因嗎？是因為誤信投顧老師的推薦股還是聽了同事老王的明牌？上上次呢？上上上次呢？賠了錢有沒有學到教訓？還是下次會重犯一樣的錯誤？

還記得上次賺錢的原因嗎？是因為仔細研究過公司財

報加上技術線型篩選，等到好的切入點買進，然後抱半年賣出，獲利三倍，還是只是運氣好，想買聯發科買成聯發（紡織股），想買三商銀結果買成三商行，結果瞎貓碰上死耗子剛好獲利爆增股票大漲？上上次又是因為什麼原因而獲利呢？

為什麼有些人可以在一兩年內抓到投資的訣竅，進而獲利，而大部分的人卻做股票做十幾二十年還是一樣賠錢？因為前者會記取教訓，例如說：我這次因為不知道或捨不得停損所以大賠，那我就把「停損」兩字烙在手臂上確保下次會記得；我這次因為聽信外資的騙人報告去接到他們要出貨的股票結果腰斬，那我就把「不要參考外資報告」這句話寫在電腦螢幕前面隨時提醒自己。一次兩次，半年一年後自然功力會進步，自然錯會越犯越少，錢會越賺越多。

反過來講，這次我賺錢可能是因為我在大盤成交量只有四五百億左右的時候全力買進台灣50，一路抱到成交量超過兩千億才賣出；我可能是因為覺得以中鋼這種穩定獲利的好股不應該只值20塊，所以買進，到後來賺了一倍。每次賺錢

的過程和原因的重要性並不會低於賠錢所學到的教訓。

怎麼寫呢？

並不是要把成交紀錄印出來就算寫好，那沒有意義，以初學者來說可以這樣寫：

2011/3/28（週一）

今天同事建議我去買xx股，上網做功課看這家公司是幹嘛的，哦～～！是做面板的，聽說因為蘋果公司的iPhone和iPad大賣，業績成長很多，聽起來是不錯。買一張在100塊。停損點先設10%，跌破90就賣掉好了。

2011/3/29（週二）

跌了2塊，帳上虧損2000，讓我心情不是很好，聽說是因為有外資喊空，建議投資人賣出，所以大家跟著賣的關係。還沒跌破停損，繼續抱著。

2011/3/30（週三）